



Verkaufsberater (m/w/d) Außendienstvertrieb

NETWORK SOLUTIONS Die SOCO Network Solutions GmbH ist mit einem eigenen Glasfaser-Netz von über 700 km und mehr als 300 Technik-Standorten in der Umgebung zwischen Düren, Aachen und Jülich ein führender regionaler Anbieter integrierter Kommunikationsleistungen. Seit 1994 stehen wir für maßgeschneiderte B2B Internet-Dienste wie Netz-Zugang, Domain-Betrieb, Mail-Services, Web-Hosting und Server-Housing sowie Cloud-Lösungen im eigenen Rechenzentrum, Lösungen für Design und Redesign von Web-Sites, Sicherheits-Konzepte mit Firewall und VPN-Technologien, sowie alle Services rund um das eBusiness. Seit 2005 bieten wir auch dem privaten Nutzer über unsere Privatkundenmarke DN-CONNECT ein Komplettangebot für Telefon und Breitband-Anschluss zu fairen Preisen mit besonderer Kundennähe an.

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen angestellten Verkaufsberater (m/w/d).

Stellen-ID: [SOCO-VADV](#)

Ihre Aufgabe:

Sie bringen schnelles Internet dahin wo es am meisten gebraucht wird. Als Berater und Ansprechpartner (m/w/d) vertreiben Sie im Direktvertrieb (D2D) proaktiv und kompetent unsere Telekommunikationsprodukte unter unserer Produktmarke DN-CONNECT an Privatkunden im Kreis Düren und befassen sich mit allen Aufgaben des Vertriebs, wie Neukundenakquise, Bestandskundebetreuung und Aufbau des eigenen Kundenstamms. In dieser Tätigkeit überlassen wir Ihnen die Gestaltung Ihres Arbeitstages, denn wir vertrauen auf Ihr Ergebnis!

Ihr Profil:

- Ihnen fällt es dank Ihres kommunikativen Geschicks leicht mit Menschen in Kontakt zu kommen und andere zu begeistern ist für Sie ein Kinderspiel!
- Sie haben ein gutes Gespür für Kundenbedürfnisse und den Ehrgeiz, überdurchschnittliche Vertriebsleistungen zu erreichen.
- Sie sind ein Macher (m/w/d) und lieber „on the Road“ als im Büro und schon gar nicht der Typ Mensch, der sich durch ein „Nein“ von seiner Mission abringen lässt!
- Idealerweise weisen Sie bereits Vertriebserfahrung auf, aber auch Quereinsteiger (m/w/d) mit Spaß und Neugierde sich in neue Bereiche einzuarbeiten sind herzlich willkommen!
- Sie haben selbstverständlich eine gültige Fahrerlaubnis der Klasse B (PKW).

Wir bieten:

- Einen sicheren und krisenfesten Vollzeitjob bei der Ihr Erfolg das Gehalt bestimmt dank Fixum und attraktiver, ungedeckelter Provisionen!
- Als starkwachsendes Unternehmen viel Entwicklungspotenzial für Sie und Ihre Karriere im Vertrieb.
- Firmenwagen, Firmenhandy und Tablet.

Das passt zu Ihnen? Dann bewerben Sie sich jetzt!

- Ihre Ansprechpartnerin: Frau Wollersheim
- Gewünschte Art der Bewerbung: schriftlich per E-Mail an jobs@soco.net (Anlage: PDF)
- Angaben zur Bewerbung: Anschreiben, Lebenslauf, Arbeitszeugnisse, Gehaltsvorstellung und frühestmöglicher Eintrittstermin.